

## Produkte erfolgreich einführen, Märkte und Zielgruppen sicher erschliessen

Expansionen in neue Märkte, neue Produkte oder Standorte erfordern sorgfältiges, strategisches Planen. Wir unterstützen Sie in der Analyse und Bewertung der geplanten Ausweitungen in puncto Kundennutzen und Leistungsfähigkeit gegenüber dem Wettbewerb.



Wir beobachten Marktgröße, -qualität und die Entwicklung der Preise. Sie erhalten eine exakte Prognose, die Ihnen Auskunft gibt über Stärken und Schwächen.

Wir begleiten Sie auf Wunsch aktiv bei den einzuschlagenden Veränderungen, um Ihre Expansionswünsche schnellstmöglich zu realisieren.

## Mit perfekt aufeinander abgestimmter Beratung und guten Ideen Ziele erreichen: Lernen Sie uns kennen!

## Neues Denken für Unternehmen: Wechseln Sie auf die Überholspur!

### LEQUOIA Unternehmensberatung

Walter Middeldorf

Hauptstr. 42 B

83666 Waakirchen

Mobil: (+49) 0172 / 8530592

E-Mail: [info@lequoia.com](mailto:info@lequoia.com)

[www.lequoia.com](http://www.lequoia.com)



## **Führungskräfte voran bringen, Unternehmensziele erreichen: Wir begleiten Sie professionell**

Verwechseln Sie unser Coaching bitte nicht mit den üblichen Gesprächen im Konferenzraum. Ob es um die Entwicklung von Führungskräften geht, oder darum, die Organisation zu optimieren: Wir sind von Anfang an mitten drin im betrieblichen Geschehen.

Nur wenn wir Prozesse und Abläufe selbst „live“ miterleben, sind wir in der Lage treffsicher zu analysieren.

Diese genaue Erkenntnis ermöglicht es uns, Ihnen aussichtsreiche Lösungen und Veränderungen vorzuschlagen. Gleichzeitig haben Sie die Gewissheit, dass unsere Vorschläge auch zum Unternehmen, seiner Kultur und seinen Gewohnheiten passen.



**Coaching**

## **Profilgenaue Spezialisten: Für Sie finden wir die Nadel im Heuhaufen**

Die Qualität Ihrer Mitarbeiter bestimmt den Erfolg Ihres Unternehmens. Wir nehmen Ihnen die mühsame und zeitraubende Suche nach den Spezialisten oder Führungskräften, die Sie benötigen, ab.

Dabei halten wir uns strikt an das vorgegebene Profil und informieren Sie über eingeschlagene Suchwege nach Ihren Briefing Vorgaben.

Bei potentiellen Kandidaten erstellen wir eine aussagefähige Potenzialanalyse.

Unser Erfolg beruht auf unserer ausgeprägten Netzwerkarbeit: 90 % der Mandate werden von uns direkt angesprochen (Direct Search).

Mit unserer detaillierten Kandidatenpräsentation erhalten Sie lebensechte Eindrücke unserer Vorschläge.

**Executive Search**

## **Wenn neue Zeiten einen neuen Kurs erfordern, lotsen wir Sie durch dick und dünn**

Märkte, Kunden und Konkurrenten verändern sich wesentlich schneller als noch vor ein paar Jahren. Unternehmen, die sich langfristig absichern wollen, benötigen deshalb eine hohe Flexibilität.



Es sind operative und finanzielle Restrukturierungen gefordert – die jedoch oft aus eigener Kraft nicht zu leisten sind.

Unsere Berater-Teams bringen Beweglichkeit in Denken und Handeln mit. Zielorientiert und pragmatisch suchen wir die enge Zusammenarbeit mit Ihrem Management und treiben gemeinsam und partnerschaftlich die notwendigen Umsetzungen voran.

**Turn around**